

---

<b>Name</b>	Franz Eichinger
<b>Unternehmen</b>	Pawlik Sales Consultants AG
<b>Goinger Kreis</b>	Mitglied



---

**Lebenslauf** Nach einer Ausbildung als Versicherungskaufmann qualifizierte sich Franz Eichinger für eine Trainee-Ausbildung bei der IDUNA, parallel erlangte er den Abschluss des Versicherungsfachwirtes. Über weitere Stationen bei Versicherungsunternehmen und Unternehmensberatungen in den Bereichen Vertriebs-, IT- und Strategieberatung wechselte Franz Eichinger in den Vorstand der IDEAL Versicherung Berlin, wo er insgesamt acht Jahre für die Ressorts Vertrieb und Personal verantwortlich war.

Heute ist Franz Eichinger Vorstand der Pawlik Sales Consultants AG. In der Funktion als Branchenleiter Finanzdienstleistungen spezialisiert er sich auf Beratungsfelder zur Effizienzsteigerung von Vertriebseinheiten, Konfliktmanagement, Change-Management und Coaching im Einklang mit seiner Leidenschaft für Menschen im Vertrieb.

Als besondere und branchenübergreifende Herausforderung konzentriert sich Franz Eichinger auf die notwendigen Veränderungen im Vertrieb, die durch den demographischen Wandel bedingt werden.